



УТВЕРЖДЕНО
приказом АО УК «Аэропорты Регионов»
от 15.06.2026 № 01-01-04/50/1

**Положение о предоставлении скидок авиакомпаниям
в АО «СарАэро-Инвест»**



Москва
2026

Предисловие

1. Разработано и внесено Департаментом по развитию авиационного бизнеса АО УК «Аэропорты Регионов».

2. Введено с 01.07.2026 вместо (отменяет действие):

- Положения о предоставлении скидок авиакомпаниям в АО «СарАэро-Инвест», действующего с 01.06.2026, утвержденного приказом АО УК «Аэропорты Регионов» от 12.05.2026 № 01-01-04/31/3.

3. Настоящий документ не может быть полностью или частично воспроизведен, тиражирован и распространен в качестве официального документа без разрешения АО УК «Аэропорты Регионов».

Цели положения

Настоящее положение определяет универсальные (одинаково применимые ко всем Авиакомпаниям, выполняющим рейсы через аэропорт Саратов (Гагарин)) условия и порядок предоставления скидок на аэропортовые сборы и наземное обслуживание, в целях:

- Расширения географии полетов за счет стимулирования открытия новых регулярных направлений как действующими, так и новыми перевозчиками.
- Сохранения географии полетов в периоды спада спроса на авиационные перевозки.
- Увеличения либо сохранения среднегодовой интенсивности полетов.
- Снижения фактора сезонности.
- Привлечения новых авиакомпаний – потребителей услуг Обслуживающей компании.
- Увеличения объемов реализации услуг Обслуживающей компании.
- Повышения доходности основной деятельности Обслуживающей компании.
- Повышения качества обслуживания пассажиров, регулярности и безопасности полетов.
- Повышения доступности авиаперевозок широким слоям населения.
- Увеличения грузооборота.
- Снижения влияния макроэкономических факторов на экономику Обслуживающей компании.

Область применения

Настоящее положение разработано для определения универсальных условий и порядка предоставления скидок на аэропортовые сборы и услуги по наземному обслуживанию Авиакомпаниям, выполняющим рейсы через аэропорт г. Саратов (Гагарин).

Нормативные документы

Настоящий руководящий документ разработан в соответствии с положениями документов:

1. Воздушным кодексом Российской Федерации.
2. Федеральным законом от 26.07.2006 №135-ФЗ «О защите конкуренции».
3. Постановлением Правительства РФ от 22.07.2009 №599 «О порядке обеспечения доступа к услугам субъектов естественных монополий в аэропортах».
4. Гражданским кодексом Российской Федерации.
5. Налоговым кодексом Российской Федерации.
6. Письмом ФНС России от 25.01.2005 №02-1-08/8а, УФНС России по г. Москве от 27.07.2005 №20-12/53195.
7. Приказом Минтранса РФ от 27.04.2024 №149 «Об утверждении порядка установления аэронавигационных и аэропортовых сборов, тарифов за обслуживание воздушных судов в аэропортах и воздушном пространстве Российской Федерации и взимания рассчитанной на их основе платы с юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и физических лиц, осуществляющих коммерческие воздушные перевозки, авиационные работы, полеты авиации общего назначения, организаций экспериментальной и государственной авиации и с осуществляющих деятельность в соответствии со статьей 63 воздушного кодекса российской федерации организаций иностранных государств, с которыми российской федерацией заключены международные договоры, предусматривающие положения о взимании тех же сборов и тарифов, которые установлены для российских лиц».
8. Приказом Минтранса России от 02.05.2024 N 157 «Об утверждении Порядка установления аэронавигационных и аэропортовых сборов за обслуживание воздушных судов в аэропортах и воздушном пространстве Российской Федерации и взимания рассчитанной на их основе платы с осуществляющих деятельность в соответствии со статьей 63 Воздушного кодекса Российской Федерации организаций иностранных государств, с которыми у Российской Федерации отсутствуют заключенные международные договоры, предусматривающие положения о взимании тех же сборов, которые установлены для российских лиц».

Система скидок отражена в учетной политике Обслуживающей компании АР для целей налогообложения в соответствии с письмами ФНС России от 25.01.2005 №02-1-08/8а, УФНС России по г. Москве от 27.07.2005 №20-12/53195.

Содержание

1. Определения и сокращения.....	5
2. Общие положения.....	7
3. Виды скидок, порядок расчета и применения скидок на наземное обслуживание.....	10
3.1 Скидка за Развитие маршрутной сети	10
3.2 Скидка за Развитие маршрутной сети (при открытии рейсов на сезонном туристическом направлении)	10
3.3 Скидка за Сохранение маршрутной сети	10
3.5 Скидка за Обеспечение доступности перевозок.....	11
3.6 Скидка за незапланированную посадку ВС в случае подачи сигнала «Ковер».....	12
4. Порядок оформления скидок.....	12
Приложение 1.....	14
Приложение 2.....	15
Приложение 3.....	18
Приложение 4.....	19

1. Определения и сокращения

Абсолютное увеличение частот – положительная разница между количеством Регулярных беспосадочных полетов Перевозчика на Авиационной линии в рассматриваемом календарном месяце и количеством Регулярных беспосадочных полетов Перевозчика на той же Авиационной линии в аналогичном (одноименном) месяце предыдущего календарного года.

Авиационная линия (Линия, Направление полетов, Направление) – прямая (без промежуточных посадок) авиационная связь между Аэропортом и аэропортом в другом городе, независимо от того, в какие конкретно аэропорты этого города выполняются полеты.

Перевозчик (Авиакомпания) – эксплуатант ВС, осуществляющий воздушные перевозки пассажиров, багажа, грузов или почты, и имеющий лицензию на осуществление подлежащего лицензированию в соответствии с законодательством Российской Федерации вида деятельности в области авиации.

Аэропорт – Саратов (Гагарин).

Восстановленное направление полетов – Направление полетов (за исключением Сезонных туристических направлений), где выполнение Регулярных пассажирских рейсов между Аэропортом и пунктом полета было прервано, но восстановлено к Расчетному месяцу, при этом промежуток от даты фактического выполнения последнего рейса до даты возобновления полетов составил от 180 до 364 дней.

Восстановленное направление полетов Новым Перевозчиком – Направление полетов (за исключением Сезонных туристических направлений), где выполнение Регулярных пассажирских рейсов между Аэропортом и пунктом полета было прекращено одним Перевозчиком, но восстановлено к Расчетному месяцу Другим Перевозчиком, при этом промежуток от даты фактического выполнения последнего рейса до даты возобновления полетов составил от 7 до 180 дней.

Добавленная частота – положительная разница между суммарным количеством Регулярных беспосадочных полетов всех Перевозчиков на Авиационной линии в Расчетном календарном месяце и суммарным количеством Регулярных беспосадочных полетов всех Перевозчиков на той же линии в аналогичном (одноименном) месяце предыдущего календарного года.

Новое направление полетов – Авиационная линия, на которой:

- Регулярные пассажирские рейсы между Аэропортом и пунктом полета не выполнялись в течение одного года (365 суток и более) до даты фактического выполнения первого рейса (датой фактического выполнения первого рейса в целях настоящего Положения может считаться дата, наступившая после утверждения настоящего Положения, либо предыдущей редакции Положения).

или

- Регулярные или нерегулярные пассажирские рейсы между Аэропортом и пунктом полета выполнялись с частотой не более 3-х разворотных рейсов в месяц и в общем количестве не более 24-х полетов в течение одного года (365 суток) до даты фактического выполнения первого Регулярного пассажирского рейса.

Новым направлением полетов не признается Авиационная линия, образованная путём выполнения промежуточной посадки существующего Регулярного пассажирского рейса в другом пункте полёта.

Новым направлением полетов не признается Авиационная линия, рейсы по которой до даты фактического выполнения первого Регулярного пассажирского рейса выполнялись

на нерегулярной (чартерной) основе и суммарное количество полетов, по которому в течение одного года (365 суток) до даты фактического выполнения первого регулярного рейса составило более 24 (двадцати четырех) полетов.

Обслуживающая компания – АО «СарАэро-Инвест», ОГРН 113 645 001 09 50.

План «Ковер» – режим закрытого неба, вводимый в воздушном пространстве для обеспечения безопасности полетов. Объявляется в случае незаконного пересечения границы, появления неопознанных летательных объектов или других чрезвычайных ситуаций.

Плательщик – физическое или юридическое лицо исполняющее денежное обязательство перед Обслуживающей компанией по оплате приобретенных товаров, работ и услуг Перевозчиком (Авиакомпанией).

Расчетный период (месяц) – календарный месяц, в котором планируется начисление скидок в соответствии с условиями настоящего Положения.

Регулярный пассажирский рейс – Пассажирский рейс, выполняемый под одним номером между двумя или более аэропортами, в соответствии с опубликованным расписанием, не реже 1 рейса в неделю и предназначенный для перевозки пассажиров за плату, при условии, что пассажирские места рейса доступны для розничной продажи через компьютерные дистрибутивные системы по опубликованным тарифам, и доля пассажиров по тарифу Inclusive-tour (туристический продукт) на этом рейсе составляет не более 50% от общего количества пассажиров рейса.

Самолетовылет – вылет воздушного судна, эксплуатантом которого является Перевозчик, для выполнения Регулярного пассажирского рейса.

Сезонное туристическое направление – Направление с выраженной сезонностью пассажирского спроса, связанной с выездом населения к местам отдыха (то есть по итогам предшествующего календарного года отношение максимального пассажиропотока в месяц на Направлении к среднемесячному пассажиропотоку на том же Направлении превышает 2,2).

Собственный рейс (Собственная частота) Перевозчика – рейс, выполняемый на воздушном судне, включенном в свидетельство эксплуатанта этого Перевозчика и находящийся под коммерческим и операционным управлением этого Перевозчика.

Чартерный рейс – специальный рейс, организуемый туристическим оператором или частной авиакомпанией вне регулярного расписания. Связан с конкретным событием или потребностью, например, туристическим сезоном, спортивным мероприятием или корпоративной поездкой.

Сокращения

ВС – воздушное судно.

% ЗПК – процент занятости пассажирских кресел (рассчитывается как отношение количества перевезенных пассажиров к предоставленной кресельной провозной емкости на Пассажирском рейсе).

2. Общие положения

2.1 Настоящее Положение применяется к Собственным Пассажирским рейсам Перевозчика, выполняемым в/из Аэропорта.

2.2 В связи с резко дифференцированным пассажирским спросом по различным Направлениям полетов, отсутствием необходимости какой-либо дополнительной стимуляции Перевозчиков к развитию массовых туристических Направлений полетов, Приложением № 1 к настоящему Положению устанавливается перечень приоритетов и Направлений полетов с особыми условиями предоставления скидок.

2.3 Условия для начала предоставления скидок в соответствии с настоящим Положением:

2.3.1 Перевозчик, заключил с Обслуживающей компанией Стандартное соглашение о наземном обслуживании, договор (далее также – ССНО) (за исключением п. 3.7 «Скидка за незапланированную посадку ВС в случае подачи сигнала «Ковер»).

2.3.2 Перевозчик приобретает в Аэропорту услуги по наземному обслуживанию и материальные ресурсы только у Обслуживающей компании (касается перечня услуг и материально-технических ресурсов, которые предоставляют Обслуживающая компания);

2.3.3 Перевозчик заключил с Обслуживающей компанией дополнительное соглашение к договору о наземном обслуживании ВС о предоставлении скидок.

Условием заключения с Перевозчиком дополнительного соглашения о предоставлении скидок на наземное обслуживание к договору о наземном обслуживании ВС является отсутствие у Перевозчика на дату подписания указанного дополнительного соглашения просроченной задолженности перед Обслуживающей компанией. В подтверждение отсутствия задолженности стороны подписывают Акт сверки взаимных расчетов по форме, подготовленной Обслуживающей компанией.

2.4 Если на отчетные даты 31 марта, 30 июня, 30 сентября, 31 декабря у Перевозчика возникает просроченная задолженность по оплате оказанных услуг (выполненных работ), поставленных товаров по действующему договору о наземном обслуживании ВС, то скидки по настоящему Положению Перевозчику не предоставляются в период с 1 числа месяца, следующего за отчетной датой, до последней даты месяца, в котором произошло полное погашение просроченной задолженности Перевозчика перед Обслуживающей компанией.

При отсутствии у Обслуживающей компании 25 декабря подписанного и согласованного акта сверки взаимных расчетов на дату 01 октября, проводимого в рамках годовой инвентаризации задолженности, начисление скидок с 01 января следующего года не производится до последней даты месяца, следующего за датой поступления оригинала подписанного документа в адрес Обслуживающей компании.

2.5 В случае, если к определенным тарифам и сборам применимы понижающие коэффициенты, предусмотренные действующим законодательством РФ (например, Приказами Минтранса РФ «Об аэронавигационных и аэропортовых сборах, тарифам за обслуживание воздушных судов в аэропортах и воздушном пространстве Российской Федерации» и иными нормативными актами), то такие понижающие коэффициенты применяются вне зависимости от условий настоящего Положения.

Понижающие коэффициенты к определенным тарифам и сборам, предусмотренные действующим законодательством РФ, являются приоритетными по отношению к скидкам, предусмотренным настоящим Положением к таким тарифам и сборам, и не могут с ними комбинироваться.

К остальным тарифам и сборам могут применяться скидки в соответствии с настоящим Положением.

2.6 Одновременное применение различных скидок к одной и той же услуге (сбору) для одного и того же рейса не допускается (скидки между собой не комбинируются и не суммируются). Приоритет применения скидок при этом определяется Обслуживающей компанией исходя из принципа, что в Расчетном месяце предоставляется большая скидка.

2.7 Количество рейсов при расчете скидок определяется по вылетам/прилетам из/в Аэропорта (время UTC).

2.8 Условия, по достижению которых для рейсов Перевозчика применяются скидки в Расчетном месяце по настоящему Положению:

Скидка за Развитие маршрутной сети и скидка за Сохранение маршрутной сети – четыре или более фактически выполненных Собственных Регулярных пассажирских рейсов Перевозчика за Расчетный месяц на Авиационной линии, к которой применяется скидка. Если полёты на направлении начинаются не с первой недели Расчетного месяца, скидка применяется при условии, если частота полётов в этом Расчетном месяце составляет не менее одного разворотного рейса в неделю.

2.9 В случае если Перевозчик вносит изменения в расписание или в схему выполнения рейса или фактически выполнил в течение месяца меньшее количество полетов, в результате чего рейс перестает соответствовать условиям предоставления назначенных ранее скидок в соответствии с настоящим Положением, Обслуживающая компания приводит уровень предоставляемых скидок в соответствие новым параметрам выполнения рейса исходя из фактического выполнения полетов и использует такую скидку для применения в следующем месяце, при отсутствии необходимого количества полетов – прекращает применение скидок. Возобновление предоставления скидки проводится в последующем месяце после приведения фактического количества полетов в соответствии с заявленным для предоставления скидки расписанием или схемой выполнения рейсов Перевозчика согласно условиям настоящего Положения.

2.10 Обслуживающая компания имеет право в любое время в одностороннем порядке приостановить либо прекратить действие настоящего Положения, изменить условия настоящего Положения, размер скидок с уведомлением об этом Перевозчиков путем размещения соответствующей информации на сайте Обслуживающей компании в сети Интернет не менее, чем за 15 дней до предполагаемого срока внесения изменений или прекращения действия Положения.

2.11 В случае расхождения расчетов Перевозчика и Обслуживающей компании либо возникновения иных спорных ситуаций относительно толкования и/или исполнения настоящего Положения, окончательное решение о толковании условий Настоящего Положения, размере или предоставлении скидки принимает Обслуживающая компания.

2.12 При изменении порядка расчета скидки или периода ее действия датой первого применения скидки считается дата применения скидки в ее текущей редакции.

2.13 В случаях, когда между Аэропортом, Перевозчиком и Плательщиком заключено трёхстороннее соглашение на прием платежей, согласно которому Плательщик принимает на себя обязательство осуществлять оплату по счетам (инвойсам) выставленным Аэропортом за услуги, оказанные Перевозчику по договору заключенному между Аэропортом и Перевозчиком, Плательщик вправе претендовать на получение скидки вместо Перевозчика (Авиакомпаний) при соблюдении следующих условий:

2.13.1 Перевозчик является нерезидентом.

2.13.2 Перевозчик соответствует требованиям, которые предъявляются к получателям скидки в соответствии с настоящим Положением.

2.13.3 Согласно п. 2.3.3 раздела 2 «Общие положения» настоящего Положения, Перевозчик заключил с Обслуживающей компанией дополнительное соглашение к договору о наземном обслуживании ВС о предоставлении скидок.

3. Виды скидок, порядок расчета и применения скидок на наземное обслуживание

3.1 Скидка за Развитие маршрутной сети

3.1.1 Скидка за Развитие маршрутной сети предоставляется для Собственных Регулярных пассажирских рейсов Перевозчика при открытии Новых направлений полетов, восстановлении полетов по ранее отмененным направлениям, увеличении количества выполняемых рейсов на обслуживаемом Перевозчиком Направлении полетов.

3.1.2 Скидка за Развитие маршрутной сети предоставляется в отношении аэропортовых сборов (то есть услуги обеспечение взлета-посадки, обеспечения транспортной безопасности, стоянки, предоставление аэровокзального комплекса и тариф за обслуживание пассажиров) и услуг по наземному обслуживанию ВС, оказанных Перевозчику Обслуживающей компанией на постоянной основе (кроме тарифов за предоставление бизнес-зала пассажиру, тарифа на предоставление бизнес-зала сверх установленного лимита времени или после планового времени вылета рейса, за каждый дополнительный час пребывания пассажира, тарифа за пребывание 1 прилетающего или вылетающего пассажира в VIP-зале в зоне обслуживания рейсов бизнес-авиации, товаров и услуг, оказываемых третьими лицами).

3.1.3 Порядок расчета и применения скидки за развитие маршрутной сети приведен в Приложении 2 к настоящему Положению.

3.2 Скидка за Развитие маршрутной сети (при открытии рейсов на сезонном туристическом направлении)

3.2.1 Скидка предоставляется для Регулярных пассажирских рейсов Перевозчика на международных воздушных линиях при открытии нового туристического направления.

3.2.2 Скидка предоставляется Перевозчику, выполняющему не менее 3 рейсов в месяц.

3.2.3 Скидка предоставляется в размере 15%.

3.2.4 Скидка предоставляется на направление: Хургада.

3.2.5 Скидка предоставляется на аэропортовые сборы и услуги по наземному обслуживанию (кроме тарифов за предоставление бизнес-зала пассажиру, тарифа на предоставление бизнес-зала сверх установленного лимита времени или после планового времени вылета рейса, за каждый дополнительный час пребывания пассажира, тарифа за пребывание 1 прилетающего или вылетающего пассажира в VIP-зале в зоне обслуживания рейсов бизнес-авиации, товаров и услуг, оказываемых третьими лицами).

3.3 Скидка за Сохранение маршрутной сети

3.3.1 Скидка за Сохранение маршрутной сети (вариант 1) предоставляется для Собственных Пассажирских рейсов Перевозчика в случае, если Перевозчик по ряду причин (сезонность, геополитические и макроэкономические факторы, иные причины) выполняет рейсы со среднемесячным % ЗПК менее 60% и среднемесячная суммарная стоимость обслуживания рейса Обслуживающими компаниями АР в Аэропорту при этом выше средней стоимости обслуживания рейса, указанной в Приложении 3.

Среднемесячные величины, указанные в настоящем пункте, определяются за календарный месяц, предшествующий Расчетному месяцу предоставления скидки.

3.3.2 Скидка предоставляется на следующие сборы и тарифы:

- Сбор за взлет посадку.
- Сбор за пользование АВК.
- Тариф за обслуживание пассажиров.

3.3.3 Размер скидки рассчитывается по формуле:

$$\text{Скидка (C)} = (60\% - \%ЗПК) * K_{\text{пр}}/2,$$

где:

% ЗПК – фактическое значение пассажирской загрузки кресел перевозчика в месяце, предшествующему месяцу предоставления скидки;

Кпр – коэффициент приоритетности направления, указанный в Приложении 1.

3.3.4 В случае, если расчетный размер скидки превышает 90%, то устанавливается скидка равная 90%.

3.3.5 Максимальный срок предоставления скидки за Сохранение маршрутной сети (вариант 1) – 3 (три) календарных месяца с даты первого предоставления скидки, при этом размер скидки рассчитывается на каждый Расчетный месяц.

3.4 Скидка за Сохранение маршрутной сети (вариант 2)

3.4.1 Скидка предоставляется:

– Для собственных регулярных пассажирских рейсов Перевозчика, непрерывно выполняющего рейсы на направлении в течении года.

– При выполнении Перевозчиком не менее четырех рейсов в месяц на направлении;

3.4.2 Скидка распространяется на направления – Новосибирск:

– при выполнении двух частот в неделю размер скидки – 20%;

– на третью и последующие частоты размер скидки – 36%.

3.4.3 Скидка предоставляется на все аэропортовые сборы (за исключением транспортной безопасности) и услуги по наземному обслуживанию ВС (за исключением тарифов за предоставление бизнес-зала пассажиру, тарифа на предоставление бизнес-зала сверх установленного лимита времени или после планового времени вылета рейса, за каждый дополнительный час пребывания пассажира, тарифа за пребывание 1 прилетающего или вылетающего пассажира в VIP-зале в зоне обслуживания рейсов бизнес-авиации, товаров и услуг, оказываемых третьими лицами).

3.5 Скидка за Обеспечение доступности перевозок

3.5.1 Скидка предоставляется для Собственных Пассажирских рейсов Перевозчика на всех Направлениях из Аэропорта, в случае, если в отчетном месяце доля провозной емкости (количество кресел), предоставленных авиакомпанией на регулярных пассажирских рейсах в Аэропорту, превысила **33%** от общего количества провозной емкости, предоставленных в Аэропорту всеми авиакомпаниями на регулярных пассажирских рейсах, при этом частоты Перевозчика не снизились по этим направлениям, то в следующем месяце этой авиакомпании предоставляется скидка;

3.5.2 Скидка предоставляется на все услуги по аэропортовому и наземному обслуживанию ВС, за исключением материалов, используемых, при обработке ВС от снега и льда (материалы ПОЖ), услуг по очистке ВС от снега и льда, а также за исключением тарифов за предоставление бизнес-зала пассажиру, тарифа на предоставление бизнес-зала сверх установленного лимита времени или после планового времени вылета рейса, за каждый дополнительный час пребывания пассажира, тарифа за пребывание 1 прилетающего или вылетающего пассажира в VIP-зале в зоне обслуживания рейсов бизнес-авиации, товаров и услуг, оказываемых третьими лицами.

3.5.3 Скидка рассчитывается ежемесячно по следующей формуле:

$$\text{Скидка за обеспечение доступности перевозок} = 1 - \frac{N_{\text{пер_план}} \times K_{\text{дос}} \times 1000 - P_{\text{пер_откл}}}{P_{\text{пер_план}}}, \%$$

где:

N_пер_план – запланированное количество рейсов Перевозчика в расчетный месяц.

K_дос – коэффициент доступности, устанавливается Обслуживающей компаний самостоятельно, в период с 01.01.2026 по 31.12.2026 **K_дос = 247,657**.

P_пер_план – плановые расходы Перевозчика по наземному обслуживанию в Обслуживающей компании в расчетный месяц, за исключением услуг и материалов по противообледенительной обработке ВС, услуг и товаров третьих лиц, без учета скидки.

P_пер_откл – отклонение фактических расходов Перевозчика по наземному обслуживанию в Обслуживающей компании за предшествующий период, предшествующему расчетному периоду календарного года (но не ранее, чем с даты предоставления скидки), за исключением услуг и материалов по противообледенительной обработке ВС, услуг и товаров третьих лиц от плановых за этот период, рассчитывается по формуле:

$$P_{\text{пер_откл}} = P_{\text{пер_факт}} - K_{\text{дос}} \times N_{\text{пер_факт}} \times 1000$$

где:

P_пер_факт – фактические расходы Перевозчика по наземному обслуживанию в Обслуживающей компании за предшествующий период календарного года (но не ранее, чем с даты предоставления скидки), за исключением услуг и материалов по противообледенительной обработке ВС, услуг и товаров третьих лиц.

N_пер_факт – количество рейсов Перевозчика, выполненных за предшествующий период календарного года (но не ранее, чем с даты предоставления скидки).

3.6 Скидка за незапланированную посадку ВС в случае подачи сигнала «Ковер»

3.6.1 Скидка предоставляется для Собственных пассажирских рейсов Перевозчика (без изменения коммерческой загрузки) при закрытии воздушного пространства в случае подачи сигнала «Ковер» (код задержки в FLTT – Д11, вид движения «На запасной») в рамках вынужденной незапланированной посадки ВС в Аэропорту.

3.6.2 Скидка предоставляется для прибывших рейсы по направлениям ВВЛ и МВЛ.

3.6.3 Скидка предоставляется на услуги по наземному обслуживанию ВС (за исключением тарифов на обслуживание пассажиров, тарифов за предоставление бизнес-зала пассажиру, тарифа на предоставление бизнес-зала сверх установленного лимита времени или после планового времени вылета рейса, за каждый дополнительный час пребывания пассажира, тарифа за пребывание 1 прилетающего или вылетающего пассажира в VIP-зале в зоне обслуживания рейсов бизнес-авиации, а также материалов, товаров и услуг, оказываемых третьими лицами).

3.6.4 Для предоставления скидки заключение ССНО с Обслуживающей компанией не требуется.

3.6.5 Размер скидки составляет 20%.

4. Порядок оформления скидок

4.1 Перевозчик, претендующий на получение скидок, направляет в АО УК «Аэропорты Регионов» заявку на предоставление скидок на электронный адрес aviamarketing@ar-management.ru.

В случае если Перевозчик планирует изменения программы полетов, он вправе подать новую Заявку на предоставление скидок, при этом каждая последующая заявка будет заменять собой предыдущую, если она относится к ранее заявленной программе полетов.

4.2 В случае, если Перевозчик, подавший Заявку на предоставление скидок, может претендовать на получение скидок в соответствии с условиями настоящего Положения, Обслуживающая компания оформляет соответствующее Дополнительное соглашение

к Договору о наземном обслуживании, содержащее согласие Перевозчика с условиями настоящего Положения.

4.3 После подписания Дополнительного соглашения сторонами и обработки заявки на предоставление скидки, они рассчитываются Обслуживающей компанией при расчете стоимости обслуживания рейсов Перевозчика в течение каждого Расчетного периода.

4.4 Перерасчет стоимости рейсов, выполненных ранее даты заключения Дополнительного соглашения, не производится.

Приложение 1
к «Положению о предоставлении скидок
авиакомпаниям в АО «СарАэро-Инвест»

Перечень направлений полётов Регулярных пассажирских рейсов
с особыми условиями предоставления скидок (приоритетов),
установленный на дату 01.06.2026

Аэропорт Саратов (Гагарин)

Направление рейсов в/из Саратова	Код	Коэффициент приоритетности маршрута		
		январь – март	апрель – сентябрь	октябрь – декабрь
1. Россия				
ЕКАТЕРИНБУРГ	SVX	10	10	10
ЖУКОВСКИЙ	ZIA	7	7	7
КАЗАНЬ	KZN	10	10	10
КАЛИНИНГРАД	KGD	6	6	6
КРАСНОДАР	KRR	10	10	10
МАХАЧКАЛА	MCX	10	10	10
МИНЕРАЛЬНЫЕ ВОДЫ	MRV	10	10	10
НИЖНИЙ НОВГОРОД	GOJ	10	10	10
НОВЫЙ УРЕНГОЙ	NUX	10	10	10
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	LRD	10	10	10
НОВОСИБИРСК	OVV	5	5	5
2. Зарубежье				
АРМЕНИЯ	ARM	5	0	5
АЗЕРБАЙДЖАН	AZ	0	10	0
ГРУЗИЯ (БАТУМИ)	BUT	10	10	10
КЫРГЫЗСТАН	KG	10	0	10
ТАДЖИКИСТАН	TJ	10	0	10
УЗБЕКИСТАН	UZ	10	0	10
ТУРЦИЯ	AYT	0	10	0

Приложение 2
к «Положению о предоставлении скидок
авиакомпаниям в АО «СарАэро-Инвест»

Порядок расчета и применения Скидки за Развитие маршрутной сети

1. Расчет Скидки за Развитие маршрутной сети производится с учетом весовых коэффициентов для критериев, указанных в таблице весовых коэффициентов ниже (п. 1.4 Приложения 2), по формулам:

1.1 при **открытии Нового направления полетов или Восстановлении направления полетов:**

$$\text{Скидка рассчитывается} = K_{\text{пр}}/100 \times K_{\text{сум}} \times C1(C2)$$

1.2 при **Восстановлении направления полетов Новым Перевозчиком:**

$$\text{Скидка рассчитывается} = K_{\text{пр}}/100 \times K_{\text{сум}} \times C1(C2)$$

1.3 при **Абсолютном увеличении частот на Линии**

Предоставляется любому Перевозчику, у которого увеличение собственных частот за Расчетный месяц по отношению к аналогичному месяцу предыдущего календарного года больше 0. Предоставляется на все рейсы данного Перевозчика на Линии за Расчетный месяц.

Рассчитывается по формуле:

$$\text{Скидка} = \frac{K_{\text{пр}} \times K_{\text{сум}} \times K_{\text{доб}} \times K_{\text{мс}}}{100} \times C3 \times \frac{\Delta N_{\text{абс.пер}}}{N_{\text{пер}}}$$

где

Скидка - Скидка на Абсолютное увеличение частот на Линии, %;

K_{пр} – коэффициент приоритетности направления (Приложение 1);

K_{сум} – суммарный весовой показатель (сумма весовых показателей K1-K6, таблица 1.4. Приложения 2);

K_{доб} – коэффициент, учитывающий характер добавления частот на Линии:

Условие	K _{доб}
[Добавленная частота] = 0	0
0 < [Добавленная частота] < [Сумма увеличения частот по каждому Перевозчику]	0,5
[Добавленная частота] = [Сумма увеличения частот по каждому Перевозчику]	1

K_{мс} – коэффициент развития маршрутной сети Перевозчика:

Отношение количества Регулярных пассажирских рейсов Перевозчика в Расчетный месяц на всех Направлениях полетов, кроме московского, к общему количеству Регулярных пассажирских рейсов Перевозчика (включая московское направление)	K _{мс}
Менее либо равно 0,1	0
Более 0,1	1

C3 – предельное значение скидки на Абсолютное увеличение частот на Линии, %;

ΔN_{абс.пер.} – увеличение частот Перевозчика на Линии в Расчетный месяц;

$N_{пер}$ – количество Регулярных пассажирских рейсов Перевозчика на Линии в Расчетный месяц.

1.4 Таблица весовых коэффициентов:

Наименование критерия		Весовой показатель	Значение весового показателя
Вид рейса, заявленного на скидку	Новое направление в/из Аэропорта	K1	2,0
	Восстановленное направление в/из Аэропорта		1,0
	Добавленная частота на действующем Направлении		0,9
Использование нерейтинговых слотов	прилет и вылет (Приложение 4)	K2	0,8
	прилет или вылет (Приложение 4)		0,5
Частота выполнения Регулярных пассажирских рейсов (в неделю)	менее 3-х рейсов	K3	0,8
	от 3-х до 7-и рейсов		1,0
	свыше 7 рейсов		1,1
Дальность рейса	региональный Регулярный пассажирский рейс (до 1200 км)	K4	1,8
	дальнемагистральный транзитный Регулярный пассажирский рейс (более 6 часов)		1,5
	дальнемагистральный прямой Регулярный пассажирский рейс (боле 6 часов)		1
Программа полетов	Регулярный пассажирский рейс	K5	1,6
	рейс на Сезонном туристическом направлении (Приложение 1)		1
Количество пассажирских кресел в ВС	до 74 кресел	K6	1,8
	от 74 до 220		1,6
	от 221 и выше		1
Показатель приоритетности направления (К пр)	Приложение 1 к Программе	от 1 до 10	10
Суммарный весовой показатель (К сум)	Формула (K1+K2+...+K6)		10,1
Коэффициент развития маршрутной сети	$K_{мс1} > 0,1$	1,0	
	$K_{мс2} \leq 0,1$	0,0	
Новое (Восстановленное) направление полетов:			
Предельный размер скидки 1-ый период полетов (C1), %	первые 6 месяцев полетов		90%
Предельный размер скидки 2-ый период полетов (C2), %	последующие 6 месяцев полетов		60%
Добавленная частота (Абсолютное увеличение частот Перевозчика):			
Предельный размер скидки (C3)			50% для Направления

Примечание: расчетные скидки более 72% требуют дополнительного согласования Обслуживающей компании.

1.5 Расчетный размер скидки округляется до ближайшего целого значения по простым арифметическим правилам. В случае, если расчетный размер скидки превышает установленный предельный размер скидки C1 (C2, C3), то устанавливается предельный размер скидки C1(C2, C3). В случае если расчетный размер скидки менее 10%, скидка не применяется.

1.6 Если два или более Перевозчика одновременно претендуют на скидку за Развитие маршрутной сети в отношении одного и того же Нового направления полетов, скидка предоставляется только тому Перевозчику, который фактически начал выполнять рейсы по данному Направлению первым.

1.7 Скидка за Развитие маршрутной сети для рейсов, при Абсолютном увеличении частот на Авиационной линии, начисляется на период отдельного календарного месяца.

1.8 Скидка за Абсолютное увеличение частот предоставляется для всех рейсов Авиационной линии, на которой была увеличена частотность в соответствии с условиями Положения.

В случае выполнения Перевозчиком полетов на Авиационной линии под разными номерами рейсов, для расчета Абсолютного увеличения частот на Авиационной линии частоты таких Собственных рейсов Перевозчика суммируются.

2. Скидка за Развитие маршрутной сети (вариант 1)

2.1 Скидка предоставляется для Собственных Регулярных пассажирских рейсов Перевозчика при единовременном выполнении следующих условий:

- выполнение Перевозчиком регулярных рейсов не менее, чем по 2 направлениям на внутренних маршрутах из каждого аэропорта;
- выполнение Перевозчиком регулярных рейсов на внутренних направлениях на типах ВС с МВМ 40-55 т.

2.2 Скидка применяется в размере 20% для направления – Калининград.

2.3 Скидка предоставляется на все аэропортовые сборы и услуги по наземному обслуживанию ВС (за исключением тарифов за предоставление бизнес-зала пассажиру, тарифа на предоставление бизнес-зала сверх установленного лимита времени или после планового времени вылета рейса, за каждый дополнительный час пребывания пассажира, тарифа за пребывание 1 прилетающего или вылетающего пассажира в VIP-зале в зоне обслуживания рейсов бизнес-авиации, реализации товаров и услуг, оказываемых третьими лицами).

Приложение 3
к «Положению о предоставлении скидок
авиакомпаниям в АО СарАэро-Инвест»

**Средняя стоимость обслуживания рейса на прилет и вылет,
установленная на дату начала действия Положения**

Пассажировместимость ВС, кресел	Средняя стоимость обслуживания рейса на прилет и вылет без учета НДС, рублей
До 50	100 000,00
51-100	200 000,00
101-150	260 000,00
151-190	250 000,00
191-220	360 000,00
более 221	750 000,00

Приложение 4
к «Положению о предоставлении скидок
авиакомпаниям в АО «СарАэро-Инвест»

НЕРЕЙТИНГОВЫЕ СЛОТЫ
установленные на дату начала действия Положения

LT

Apt	Days	Slot Arr	Slot Dep
GSV	1234567	23:00	07:10
GSV	1234567	14:00	16:00

UTC

Apt	Days	Slot Arr	Slot Dep
GSV	1234567	19:00	03:10
GSV	1234567	10:00	12:00